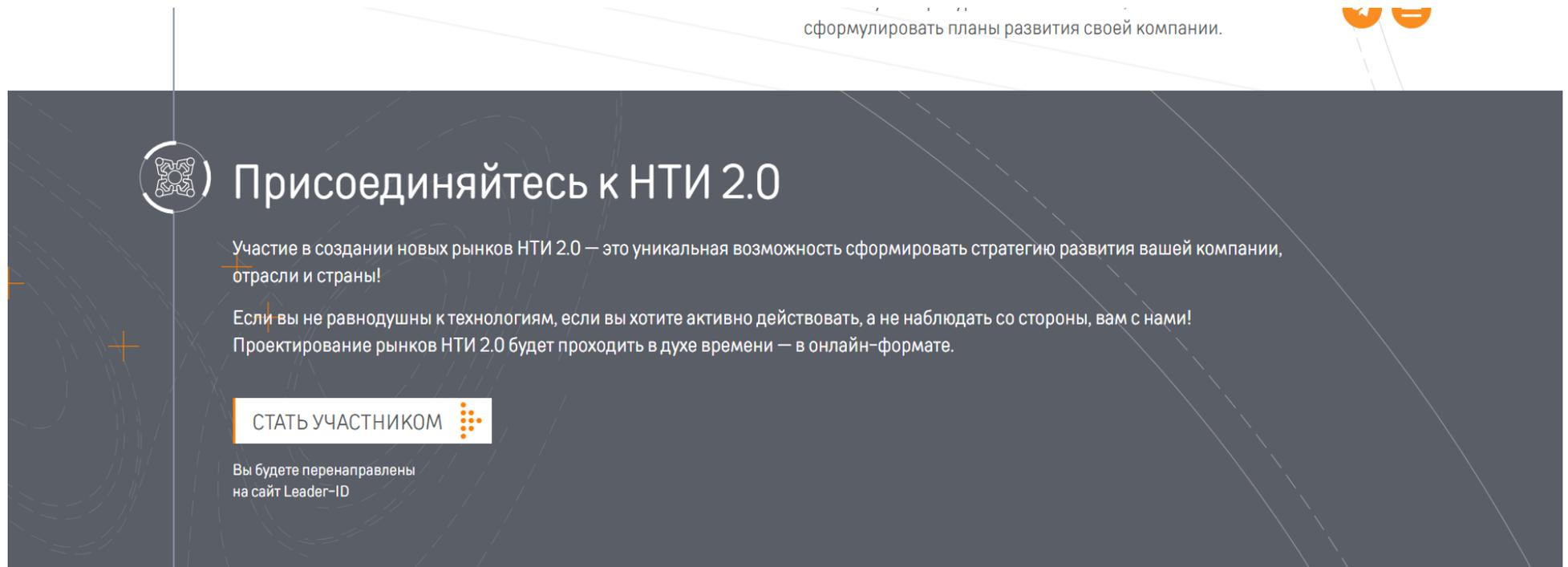


Инструкция

Шаг 1: Идем по ссылке https://nti2035.ru/nti_new/ и видим:



- 14 Центров компетенций по «сквозным» технологиям и 350 организаций-участников консорциумов

Шаг 2: Нажимаю кнопку «СТАТЬ УЧАСТНИКОМ» и видим



Форсайт НТИ 2.0

[Главная](#) > [Форсайт НТИ 2.0](#)

ПОДЕЛИТЬСЯ



СКОПИРОВАТЬ ССЫЛКУ

Форсайт НТИ 2.0

Создайте новый технологический бизнес.

Найдите команду и партнеров

ФОРСАЙТ
НТИ 2.0
Национальная технологическая инициатива

<https://leader-id.ru>

Приглашаем вас принять участие в создании новых рынков НТИ

Шаг 3: Нажимаем на кнопку с человечком и вводим свои учетные данные. После этого видим:



ПОДЕЛИТЬСЯ



СКОПИРОВАТЬ ССЫЛКУ

Форсайт НТИ 2.0

Создайте новый технологический бизнес.

Найдите команду и партнеров

Приглашаем вас принять участие в создании новых рынков НТИ
– **войти в рабочие группы форсайта НТИ 2.0.**

Если вы заинтересованы в том, чтобы создать или вырастить технологический бизнес, ищете идеи и сферы для инвестиций, партнеров и поддержку или хотите предложить свою экспертизу, вам с нами!

ФОРСАЙТ
НТИ 2.0

Национальная технологическая инициатива

Документы

 [Соглашение о совместной работе](#) 

ПОДАТЬ ЗАЯВКУ

<https://leader-id.ru>

Шаг 4: Нажимам на кнопку со своими инициалами и вводим информацию в профиль. Чем больше, тем лучше, но, как минимум, нужно указать:

- проекты
- образование
- опыт работы.

Шаг 5: Нажимам на кнопку «Подать заявку» и видим:

К какой из категорий вы можете себя отнести?

- Предприниматель (владелец или руководитель малой/средней компании, стартапер и т. п.)
 - Представитель образования/науки (преподаватель, ученый, ректор, научный сотрудник и т. п.)
 - Лидер в области сквозных технологий (руководитель или специалист компании, лидирующей в сквозных технологиях)
 - Представитель органов власти (ФОИВ, РОИВ, агентство)
 - Инвестор (представитель фонда, ИР, акселератора, бизнес-ангел)
 - Представитель сложившейся индустрии (руководитель или специалист крупной компании традиционной индустрии или госкомпании)
 - Инфлюенсер (представитель СМИ, медиаинфлюенсер с профильной аудиторией)
-

Шаг 6: Выбираем один из вариантов и идем дальше:

Шаг 7: Задаем название сегмента существующему рынку

Перед заполнением анкеты, пожалуйста, убедитесь, что в вашем профиле Leader-ID внесены полные и актуальные данные

Выберите рынок

- Аэронет | AeroNet
- Маринет | MariNet
- Технет | TechNet
- Энерджинет | EnergyNet
- Автонет | AutoNet
- Хелснет | HealthNet
- Нейронет | NeuroNet
- Сейфнет | SafeNet
- Фуднет | FoodNet
- Медианет | MediaNet
- Фешннет | FashionNet
- Эдунет | EduNet
- Геймнет | GameNet
- Эконет | EcoNet
- Билдингнет | BuildingNet

Укажите сегмент выбранного рынка

Обязательное поле

AERONEXT (Аэронет 2.0)

ИЛИ выбираем новый рынок (если опция доступна)

Дайте название новому рынку

AeroNext (Аэронет 2.0)

Опишите новый рынок и его ключевые сегменты

Рынок

- разработки и производства БАС и их компонентов,
- разработки программного обеспечения для эксплуатации БАС и обработки данных, получаемых с применением БАС,
- применения БАС для выполнения работ.

Основные сегменты рынка:

1. Получение и обработка пространственных данных
2. Перевозка грузов
3. Хобби и развлечения
4. Поиск и спасание в гражданской сфере
5. Мониторинг и внесение веществ в сельском хозяйстве
6. Обучение, профессиональная подготовка, шоу, реклама,

Шаг 8: Вписываем название нового рынка [AeroNext \(Аэронет 2.0\)](#) и идем дальше

Шаг 9: Описываем новый рынок (приведен только пример, который не стоит воспроизводить дословно. Нужно писать собственный вариант ответа) и идем дальше:

Опишите классический рынок (в противовес новому)

1. Получение и обработка пространственных данных: наземная геодезия и картография (долго и дорого), пилотируемая авиация (долго, дорого и малодоступно), космическая съемка (долго, дорого, неточно)
2. Перевозка грузов: наземная/наводная (долго, не всегда доступно), пилотируемая авиационная (долго, дорого и малодоступно)
3. Хобби и развлечения - классический рынок отсутствует
4. Поиск и спасание в гражданской сфере: наземный/водный (долго, не всегда доступно), пилотируемая авиационная (долго, дорого и малодоступно)
5. Мониторинг и внесение веществ в сельском хозяйстве: наземный (долго), пилотируемая авиационная (долго, дорого, малодоступно и высокорисковано)
6. Обучение, профессиональная подготовка, шоу, реклама - классический рынок отсутствует

Какие компании из других отраслей могут стать участниками рынка и почему?

1. Компании, разрабатывающие технологии Искусственного интеллекта, который будет востребован для обработки информации на борту беспилотного воздушного судна (БВС)
2. Компании рынка BigData, разрабатывающие технологии обработки, хранения и распространения огромных массивов пространственных данных
3. Компании рынка Квантовые Технологии, создающие новые виды сенсоров для их эффективного применения на борту БВС
4. Компании рынка Энерджинет, нуждающиеся в постоянном мониторинге линий электропередач, а также разрабатывающие новые источники энергии
5. Компании рынка Технет, разрабатывающие новые материалы для создания все более эффективных и надежных БВС.
6. Компании рынка робототехники и мехатроники, создающие автоматические и автономные станции для обслуживания БВС
7. Компании рынка Фуднет, внедряющие технологии умного и цифрового сельского хозяйства
8. Компании рынка Маринет, нуждающиеся в актуальных картах береговых линий и русла рек
9. Компании рынка Автонет, использующие цифровые 3D-карты местности для автономного вождения

Укажите сегмент выбранного рынка

Обязательное поле

Предложен новый рынок

Опишите тремя тезисами свое видение рынка в 2035 году

Обязательное поле

В 2035 году классические рынки получения пространственных данных высокой точности и доставки грузов на "последней миле" станут неконкурентоспособными из-за повышения требований к точности данных и к снижению времени на доставку грузов в распределенной сетевой модели логистики. Сокращение времени на принятие решений в системах искусственного интеллекта будет требовать все больших объемов актуальных и точных пространственных данных. Скорость обработки заказов в облачных интернет-магазинах будет требовать все более быстрой доставки покупки заказчику независимо от его местоположения. Беспилотный авиационный мониторинг и беспилотная воздушная доставка грузов станут таким же обыденным явлением, как стационарная камера наблюдения и курьер на мопеде.

Почему ваше участие будет полезным для выбранного рынка?

Обязательное поле

- Имеется опыт работы в авиационной отрасли, в т.ч. в компаниях по разработке, производству и эксплуатации БАС.



Как участие в работе рынка НТИ повлияет на решение ваших персональных задач или задач развития вашего бизнеса?

Обязательное поле

Участие в разработке и реализации дорожной карты



В этом вопросе можно выбрать не более 3 пунктов:

Какие ваши компетенции из области "сквозных" технологий будут полезны для выбранного рынка?

- Искусственный интеллект
- Квантовые технологии
- Новые и мобильные источники энергии
- Новые производственные технологии
- Управление свойствами биологических объектов
- Хранение и анализ больших данных
- Компоненты робототехники и мехатроники
- Сенсорика
- Распределенные реестры
- Квантовые коммуникации
- Транспортировка электроэнергии и распределенные интеллектуальные энергосистемы
- Технологии беспроводной связи и Интернета вещей
- Когнитивные разработки
- Нейротехнологии, технологии виртуальной и дополненной реальности
- Фотоника
- Новые материалы

В этом вопросе можно выбрать не более 3 пунктов:

Какие ваши бизнес-компетенции будут полезны для выбранного рынка?

- Инвестиции
- Предпринимательство
- Создание стартапов
- Акселерация
- Маркетинг
- Экспорт
- Управление командами
- Продакт-менеджмент
- Другое

В этих вопросах можно выбрать не более 3 пунктов:

Какие ваши компетенции, относящиеся к государственному регулированию, могут быть полезны для выбранного рынка?

- Нормативное регулирование
- Стандартизация
- Законодательство
- Другое

В каком формате вы готовы делиться своими компетенциями?

- Мастер-класс
- Лаборатория
- Воркшоп
- Лекция/семинар
- Методики/шаблоны
- Консультации
- Презентация кейсов и лучших практик и провалов
- Обзоры международных трендов, практик, кейсов
- Другое

Есть ли у вас публикации, релевантные работе
выбранного рынка?

- Да
 Нет

Можете ли вы порекомендовать экспертов для участия
в работе выбранного рынка?

- Да

1. ФИО

Чем эксперт может быть полезен в работе выбранного
рынка?

- Видение рынка
- Большой опыт технологического предпринимателя
- Опыт работы с институтами развития, включая
институты НТИ

Контакты или Leader-ID

Готовы ли вы возглавить работу рынка или одного из его сегментов (консолидировать сообщество вокруг общей идеи, отстаивать интересы рабочей группы и участников рынка)?

Да
 Нет

Соглашение о совместной работе

Обязательное поле

Ознакомлен и принимаю

ОТПРАВИТЬ ЗАЯВКУ

Шаг N: Не забываем отметить чек-бокс «Ознакомлен и принимаю» и нажимаем на «Отправить заявку»



Успешная регистрация

Ваша заявка успешно принята.

ЗАКРЫТЬ